



Unsere neuen
Mitglieder
stellen sich vor

Kompetenz für den
deutschen TK-Markt

Inhaltsverzeichnis

Vorwort David Zimmer, Präsident des VATM, Mitglied des Aufsichtsrats Unternehmensgruppe Deutsche Glasfaser.....	3
Amadys Germany GmbH.....	4
aviewGroup GmbH.....	5
E.ON TowerCo GmbH.....	6
EXFO Germany GmbH.....	7
HF Technikpartner GmbH.....	8
innovaphone AG.....	9
Linksys.....	10
Lotenik media GmbH.....	11
metrofibre GmbH.....	12
NGN IT Solutions GmbH.....	13
Orange Business Germany GmbH.....	14
smart[HR] SOLUTIONS.....	15
Praxedo GmbH.....	16
TP-LINK Deutschland GmbH.....	17
Unsere Grüne Glasfaser GmbH & Co. KG.....	18
Vattenfall Eurofiber GmbH.....	19
Verizon Deutschland GmbH.....	20
WINGAS GmbH.....	21

Ein starker Verband dank starker Mitglieder

Vor 25 Jahren gab die Liberalisierung des TK-Marktes den Startschuss für eine junge, dynamische Branche, die ein Vierteljahrhundert später Gesellschaft und Wirtschaft revolutioniert und großartige Chancen in einer neuen digitalen Welt eröffnet hat. Seither ist der VATM der einzige Branchenverband, der alle Geschäftsmodelle des TK-Marktes bündelt und ihre Interessen erfolgreich gegenüber Politik und Regulierung in Berlin, den Bundesländern und in Brüssel vertritt.

Heute sind es mehr als 180 Unternehmen aus den Bereichen Festnetzanbieter, Mobilfunkler, Dienste-Anbieter und Service-Provider, TK-Ausrüster und TK-Dienstleister ebenso wie Kanzleien und Berater, die im VATM ihre Verbands-Heimat gefunden haben. Das geniale Verbandsmotto: „Wettbewerb verbindet“ ist seit 25 Jahren die DNA des VATM.

Wohin entwickelt sich unser Markt im Jahr 2023? Leider sind die politischen und regulatorischen Rahmenbedingungen für den Wettbewerb, für einen zügigen und erfolgreichen Glasfaser- und Mobilfunkausbau und den Wettbewerb auf den Netzen derzeit trotz gegenteiliger Versprechen der Politik alles andere als ideal. Es fehlen Planungssicherheit, schnelle und einfache Bau- und Genehmigungsverfahren und vor allem klare Bedingungen, damit die Migration von Kupfer auf Glasfaser gelingt und fairer Wettbewerb auf den neuen Netzen möglich wird, ohne dass eine weitere neue

Form der Marktbeherrschung auf dieser Infrastruktur durch das nach wie vor marktmächtige Unternehmen entsteht.

Nachhaltigkeit, Resilienz und ein Verbraucherschutz mit Augenmaß für Verbraucher:innen und Unternehmen gleichermaßen – auch diese Themen stehen im Fokus der Politik. Uns ist klar, dass Politik und Regulierer den Unternehmen nicht stetig mehr Belastungen aufbürden dürfen. Wettbewerb und Investitionen dürfen nicht abgewürgt werden, und die TK-Branche als Digitalisierungsmotor darf nicht ins Stottern geraten. Daher ist der VATM als starker Verband heute nicht weniger wichtig als vor 25 Jahren.

Wir freuen uns sehr, dass sich in den letzten Monaten 23 neue Mitglieder von den Stärken des VATM überzeugt haben. Dazu gehören u. a. Funk- und Funkturm-Gesellschaften, Glasfaser ausbauende und unterstützende Unternehmen, junge, innovative Neumitglieder, die dank modernster Technologie den Markt weiterbewegen werden, und smarte Dienste, die das Leben erleichtern. Sie alle heiße ich herzlich im VATM willkommen. Wir freuen uns auf ein intensives Networking – und jede Menge schöne, bewegende Momente. 18 unserer neuen Mitglieder stellen sich in dieser Broschüre vor.

Ich wünsche eine interessante Lektüre.

Ihr
David Zimmer



David Zimmer

Präsident des VATM

Mitglied des Aufsichtsrats
Unternehmensgruppe
Deutsche Glasfaser



Arthur Graevendiek

Vice President Telecom DACH,
Amadys Germany GmbH



Michael Nitz

Sales Director Telecom DACH,
Amadys Germany GmbH

Amadys Germany GmbH

Amadys ist ein führender Anbieter im Bereich der passiven Ausrüstung für den Telekommunikations- und Energie-sektor mit einer starken lokalen Präsenz in Belgien, den Niederlanden, Deutschland, Großbritannien, Dänemark, Österreich, der Slowakei und Ungarn. Als Systemintegrator für End-to-end-Konnektivitätslösungen für die Bereiche Telekommunikation, Elektrizität, Wasser, Gas und Industrie bietet Amadys seinen Kund:innen in 11 europäischen Ländern Lösungen aus einer Hand.

Mit dem umfangreichen Know-how von mehr als 400 Mitarbeitenden, einer Lagerfläche von 50.000 Quadratmeter und effizienten Lieferketten liefert Amadys die passive Infrastruktur für hochzuverlässige FttX-Netzwerke. Daraus resultiert ein Jahresumsatz von mehr als 400 Millionen Euro.

Die Amadys ist in Deutschland der einzige Anbieter, der bereits Erfahrungen in den letzten 10 Jahren im schnellen Roll-out von End-to-end-Glasfasernetzen in den Niederlanden und in Belgien gesammelt hat. Hieraus sind entsprechende Produkt- und Servicekonzepte entwickelt worden, um den Aufbau von FttX-Netzen besonders effizient zu unterstützen. Diese Erfahrungen und Erkenntnisse bringen wir auch in den deutschen und österreichischen Markt mit ein.

Unsere Schulungsakademien ermöglichen unseren Kund:innen, ihre Mitarbeiter:innen intensiv schulen und weiter qualifizieren zu lassen. Genannt seien hier Grundlagen- und Produktschulungen sowie Geräte- und Montage-Trainings (verlegen, montieren, einblasen, spleißen und messen).

Basierend auf den bestätigten Erfolgen in den Niederlanden und in Belgien sind wir stolz darauf, auf unser One-Stop-Shop Konzept eine 25-jährige Systemgarantie anbieten zu können.

Mit Amadys bauen Sie Ihre FttX-Netze nicht nur schneller, sondern Sie werden auch die TCO deutlich reduzieren: geschultes Personal, höchste Produktqualität, harmonisierte Materiallisten, Just-in-time-Lieferungen, sichergestellte Bevorratung durch Pufferlager, vorkonfektionierte PoPs und ein abgestimmtes Projektmanagement lassen keinen Stillstand auf den Baustellen oder spätere Nachbesserungen aufkommen. Damit bleiben die TCO deutlich unter den bisher bekannten Werten mancher FttX-Roll-outs.

Mit Amadys ist es auch in Deutschland möglich, FttX-Netze rasch und sorgenfrei auszubauen, um gemeinsam heute die Zukunft von morgen zu gestalten.



Amadys Germany GmbH

Augustinusstr. 9d · 50226 Frechen
Tel.: +49 (0) 2351 6563 700 · E-Mail: info-de@amadys.com
www.amadys.com

**shaping
tomorrow**

aViewGroup GmbH

Wir von der aViewGroup GmbH kennen uns mit Daten aus – und das seit über 30 Jahren in den Bereichen Application Integration, Data Management und Solution Development. Wir bieten mit unserer Plattform IONdex das Werkzeug, mit dem aus „schwer“ „einfach“ gemacht wird. Mit unseren Beratungsdienstleistungen helfen wir, den Stresslevel zu reduzieren, und stellen sicher, dass die Prozesse unserer Kunden mit harmonisierten Daten in höchster Qualität rechnen können.



IONdex spricht diejenigen an, die bereit sind, die Sicht auf ihre Datenwelt zu verändern und neue Möglichkeiten zu entdecken. Diejenigen, denen die Wichtigkeit von qualitativ hochwertigen Daten sehr bewusst ist und die diese zu jeder

Zeit am richtigen Ort nutzen wollen. Diejenigen, die wissen, was sie wollen, dies aber im Alltag nur komplex und schwer umsetzen können.

Unsere Kunden haben umfangreiche Applikationslandschaften und ganz individuelle Datenstandards. Wir haben jahrelange Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung komplexer Marktanforderungen. Wir kennen die Sorgen und Nöte der Datennutzer und haben es uns zur Aufgabe gemacht die bisherigen Grenzen des Machbaren zu versetzen und den Handlungsspielraum zu erweitern.

Mit IONdex bieten wir z. B. die Möglichkeit, auf Daten- und Prozess-Ebene

- Business-Informationen zu harmonisieren,
- durch mehr Qualität im Prozess, fachliche Abläufe zu optimieren,
- die Kommunikation zwischen Applikationen und Systemen zu verbessern.

Profitieren Sie von unserem Angebot und erleben Sie die umfangreichen IONdex-Möglichkeiten, ihre Daten zu harmonisieren, zu qualifizieren und miteinander kommunizieren zu lassen.

Entdecken Sie mit uns ungeahnte Möglichkeiten, Ihre Daten zu vergolden. EINFACH.IONdex.



Stefan Wagner

Managing Director
aView Group GmbH



Benjamin te Laak

Managing Director Sales
& Marketing IONdex

aViewGroup GmbH

Daimler Str. 11 · 41564 Kaarst · www.iondex.com
Tel.: +49 (0) 151 – 193 981 81 · E-Mail: benjamin.telaak@iondex.de
Tel.: +49 (0) 151 – 193 981 90 · E-Mail: stefan.wagner@iondex.de





Stephan Drescher

Geschäftsführer
E.ON TowerCo GmbH



Dr. Thorsten Tabke

Geschäftsführer
E.ON TowerCo GmbH

E.ON TowerCo GmbH

Wie Millionen Mobilfunknutzer freuen wir uns darauf, bundesweit in superschnellen 4G- und 5G-Netzen zu surfen. Der E.ON-Konzern unterstützt Mobilfunkunternehmen beim Netzausbau mit optimalen Bedingungen. Schließlich decken wir mit unseren Versorgungsnetzen zirka 80 Prozent des Bundesgebietes ab.

E.ON und ihre Regionalgesellschaften verfügen bereits über eine sehr gute Infrastruktur an Strommasten, Grundstücken sowie Betriebs- und Bürogebäuden. Daher bieten wir Antennenflächen überall dort, wo die Mobilfunknetze noch ausgebaut werden sollen – in Städten, Gemeinden, ländlichen Gebieten und an Verkehrswegen. Zusätzlich kümmern wir uns um den Anschluss Ihrer Mobilfunkantennen an das Glasfaser- und Stromnetz. Indem wir diese Leistungen für Sie bündeln, schaffen wir eine One-Stop-Shop-Lösung für Mobilfunknetzbetreiber. So können Sie Ihre Ausbauziele unkompliziert erreichen und zusammen mit uns neue Standorte ausbauen.

Die E.ON TowerCo treibt damit die Digitalisierung in Deutschland voran und bereitet den Rollout des Mobilfunknetzes der Zukunft vor.



Foto: Jörg Mettlach (Westnetz GmbH)



E.ON TowerCo

E.ON TowerCo GmbH

Friedrich-Ebert-Str. 26 · 04416 Markkleeberg
Tel.: +49 (0) 341 – 120-8800 · E-Mail: info@eon-towerco.de
www.eon-towerco.de

EXFO Germany GmbH

EXFO entwickelt intelligente Test-, Überwachungs- und Analyse-Lösungen für die weltweite Kommunikationsindustrie. Wir sind die vertrauenswürdigen Berater der Betreiber von Fest- und Mobilfunknetzen, von Hyperscale-Rechenzentren sowie von führenden Anbietern im Produktions-, Entwicklungs- und Forschungssektor. Sie verlassen sich auf uns, um eine überragende Sichtbarkeit und aussagekräftige Einblicke in die Leistung ihrer Netzwerke, die Zuverlässigkeit ihrer Dienste und die Erlebnisqualität ihrer Kunden zu gewährleisten. Auf Grundlage von mehr als 35 Jahren Innovation ermöglicht EXFO mit seiner beispiellosen Kombination aus Geräten, Software und Services die schnelle und zuverlässige Transformation für robuste, cloudnative, optische und 5G-Netze.

EXFO in Deutschland

EXFO ist in Deutschland in vielen Bereichen der Messtechnik tätig, angefangen bei Forschungseinrichtungen und Entwicklungslaboren über Anwendungen in Rechenzentren bis hin zu Feldmesstechnik für Glasfasernetze, Mobilfunk oder Datenverbindungen. Die Kundenbasis erstreckt sich von kleinen und mittelständischen Kunden bis zu Tier-1-Netzbetreibern im Festnetz und Mobilfunk. Service-Assurance-Lösungen, die die Performance von Diensten

permanent überwachen, ermöglichen es unseren Kunden, ihren Kunden den bestmöglichen Service zu gewährleisten. Ein besonderer Fokus liegt auf dem Ausbau qualitativ hochwertiger Glasfasernetzwerke, die immer schneller und kostengünstiger gebaut werden müssen. Hohe Qualität zu geringeren Kosten und auch noch schneller scheint ein unüberwindbarer Widerspruch zu sein. EXFO hat Lösungen, die diese Anforderungen durch Prozessintegration und Testautomatisierung erfüllen. Dadurch werden nahezu alle Fehlerquellen beim Messen ausgeschlossen und die Ergebnisse stehen quasi in Echtzeit zur Verfügung. Diese Maßnahmen können maßgeblich zur Erreichung der Ausbauziele im FTTH beitragen.

Strategische Führung

Der CEO von EXFO, Philippe Morin, ist ein Veteran der Telekommunikationsbranche mit über 30 Jahren Erfahrung. Philippe steuert die Strategie, die finanzielle Ausrichtung und ist auch für die Ziele und Ergebnisse verantwortlich. Mit einem strategischen Fokus auf den deutschen und europäischen Markt unterstützt Markus Eilers die Wachstumsstrategie in Deutschland: Markus. Eilers@exfo.com. Weitere Details zu EXFO und unseren Lösungen finden Sie unter www.exfo.com.



Philippe Morin

CEO



Markus Eilers

Sales Director DACH

EXFO Germany GmbH

Ludwigstraße 47 · 85399 Hallbergmoos
Tel.: +49 (0) 811 – 1249 2560 · E-Mail: exfo.germany@exfo.com
www.exfo.com





Heike Kaiser-Jäger

Vertriebsleiterin DACH /
Sales Manager Telecom

HF Technikpartner GmbH

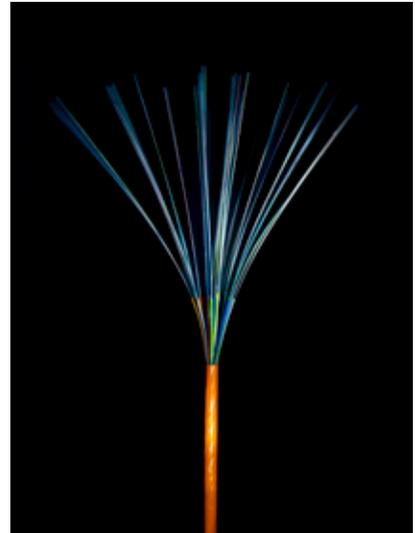
Wir bieten Ihnen High-Tech-Produkte und High-Tech-Lösungen für die Industrie in den Bereichen der Energie-, Telekommunikations- und Windkraft-Infrastruktur.

Unsere Vision ist es, der bevorzugte Technologiepartner unserer Kunden in unseren Spezialfachbereichen zu sein. Um diesen hohen Standards gerecht zu werden, verfügen wir über hauseigene Ingenieure und Entwickler. Darüber hinaus können wir auf ein weltweites Netzwerk an erfahrenen Partnern, Ingenieuren und Entwicklern zurückgreifen.

Als Original Equipment Manufacturer (OEM) haben wir stets unser Ohr „am Puls der Zeit“ und können so schnell und flexibel auf die Bedürfnisse unserer Kunden eingehen und unsere Produkte bei Bedarf anpassen.

Das Unternehmen wurde im Jahre 1922 von Hans Følsgaard gegründet. Mit mehr als 100-jähriger Erfahrung haben wir ein umfassendes Wissen, das wir Ihnen zur Verfügung stellen. Wir fertigen die meisten unserer Produkte in Europa und legen sehr viel Wert auf Nachhaltigkeit in allen Bereichen.

Natürlich verfügen wir über große Lagerkapazitäten mit effizienter Steuerung und die Flexibilität, Ihre Waren bei uns im La-



ger zu bearbeiten. Denn unser Lager ist auch Ihr Lager. Wir helfen in Deutschland mit Glasfaserkabeln, Schächten, Rohren, KVZ-Schränken und allen weiteren passiven Materialien, die Ziele des bundesweiten Glasfaserausbaus zu erreichen.

Testen Sie uns!

innovaphone AG

Innovatives Start-up, VoIP-Pionier, schwäbische Technologieschmiede, UC-Spezialist, mittelständisches High-Tech-Unternehmen – das sind nur einige Attribute und Meilensteine, die zur Firmenhistorie von innovaphone gehören. Heute ist die innovaphone AG ein führender europäischer Anbieter von Arbeits- und Kommunikationslösungen mit der innovaphone myApps-Plattform. Das gesamte Hard- und Softwareportfolio wird von den innovaphone-Ingenieuren und -Spezialisten in Europa entwickelt und produziert. Am Firmensitz in Sindelfingen und an weiteren Standorten in Deutschland sowie in Italien, Frankreich, Österreich und Skandinavien beschäftigt das Unternehmen derzeit knapp 150 Mitarbeiter. Seit der Firmengründung 1997 ist innovaphone inhabergeführt und zu 100% eigenfinanziert.

„Als Hersteller von Arbeits- und Kommunikationslösungen, der in Deutschland entwickelt und in Europa produziert, ist uns das Thema „sichere Kommunikation gemäß DSGVO“ sehr wichtig. Gemeinsam mit dem VATM und seinen langjährigen Kontakten in die Leitungsgremien in Berlin und Brüssel wollen wir unser Wissen für diese Gremien zur Verfügung stellen“, erläutert Gerd Hornig, Vorstand Vertrieb, innovaphone AG. „Unsere myApps-Plattform kann auch innerhalb der VATM-Mitgliedschaft zu Synergien führen. Dadurch können neue Geschäftsfelder entstehen und bestehende Angebote erweitert werden.“



Dagmar Geer

Vorstandsvorsitzende
innovaphone AG



Gerd Hornig

Vorstand Vertrieb
innovaphone AG



innovaphone AG

Umberto-Nobile-Straße 15 · 71063 Sindelfingen
Tel.: +49 (0) 7031 – 730 09-0 · E-Mail: info@innovaphone.com
www.innovaphone.com

innovaphone 
communicate. connect. collaborate.



Damjan Možina

Leiter Geschäftsentwicklung
DACH & CEE

Linksys

Mit über 30 Jahren als globaler Marktführer in WLAN-Netzwerktechnologie und mit einer neuformierten strategischen Partnerschaft mit Fortinet um Sicherheit und Konformität innerhalb des Unternehmens zu liefern, ist Linksys weltweit führend im Bereich der innerhäuslichen Netzwerktechnologie. Linksys ermöglicht Netzwerkfähigkeit zu Hause mithilfe von unterschiedlichen WLAN-Lösungen, die man individuell jedem ISP anpassen kann. Das Angebot entspricht der Nachfrage, gemäß dem Motto „der Kunde ist König“. Die Vielfalt der Produkte besteht aus erschwinglichen Optionen wie SPNMX20 (AX3000-WiFi-Geschwindigkeit) bis zu teuren Lösungen wie zum Beispiel SPMX42 (AX4200-WiFi-Geschwindigkeit) und WiFi 6 Multi-Gig-Netzwerke.

Die neueren Modelle im Angebot sind entweder Dual-Band oder Tri-Band und WiFi 6, um Glasfaser-Netzwerke gut zu unterstützen. Die IntelligentMesh™ Technologie ermöglicht die entsprechende Gigabit-WiFi-Geschwindigkeit, sodass das WLAN jede Ecke zu Hause erreicht. Sowohl die fortgeschrittene Technologie als auch das intuitive Interface für einen einfachen Gebrauch verbessern die allgemeine Kundenerfahrung. Linksys' Hauptsitz befindet sich in Irvine, Kalifornien, mit globalen Zentralen im Vereinigten Königreich und Singapur. Das Unternehmen hat weltweit Millionen von Einheiten verkauft, ist in 64 Ländern verfügbar und bietet innovative Netzwerktechnologie seit 35 Jahren.



Linksys

Tel: +49 (0) 176 – 1267 5897
E-Mail: damjan.mozina@linksys.com
www.linksys.com

Lotenik media GmbH

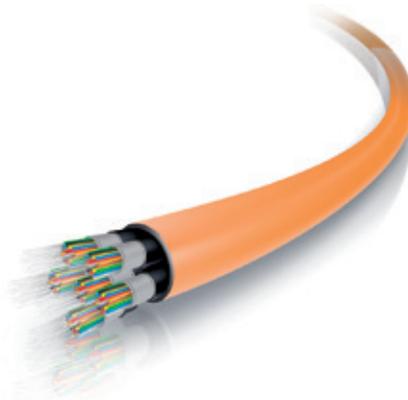
Lotenik media ist ein NE4-Betreiber mit Sitz in Berlin. Wir haben uns auf die Installation von Glasfasernetzen (FTTH) und den Betrieb der Netzebene 4 in einer Marktnische spezialisiert. Mit unserem Angebot sind wir bei Immobilienverwaltungen, Wohnungseigentümern (WEG) und Eigentümern von Mehrfamilienhäusern bundesweit aktiv. Lotenik media konzentriert sich auf Gebiete, in denen kurzfristig ein Glasfaseranschluss im Gebäude (FTTB) bereitgestellt werden kann.

Wir sorgen mit der Bereitstellung eines kostenfreien Glasfasernetzes bis in jede Wohnung und einer zukunftsorientierten Medienversorgung (TV, Hörfunk und Internet) für zufriedene Eigentümer, Mieter und Verwaltungen. Hierzu arbeiten wir mit verschiedenen Signallieferanten und Vordienstleistern zusammen, um eine Wunsch-Versorgung unserer Kunden zu gewährleisten. Dabei begleiten wir beratend von der Planung über die Auswahl der Signallieferanten bis hin zur technischen Umsetzung.

Lotenik media bietet lediglich ein TV-Produkt unter eigenem Label an – Internet- und Telefonie-Produkte werden unter dem Brand des jeweiligen Signallieferanten vermarktet. Mit individuellen Migrationskonzepten unter Einbeziehung der bestehenden koaxialen NE4-Verkabe-

lung generieren wir eine hohe Zufriedenheit bei unseren Kunden. Dabei nutzen wir für die TV-Versorgung via DVB-C weiterhin die koaxiale Infrastruktur – Internetprodukte werden ausschließlich über Glasfaser angeboten.

Wir ermöglichen somit unseren Kunden durch die konsequente Umsetzung von Open Access eine Vielfalt attraktiver Angebote für die Versorgung mit modernen Triple-Play-Produkten in Zusammenarbeit mit unterschiedlichen NE3-Betreibern. Unsere Signallieferanten-Unabhängigkeit, die Vertriebsunterstützung bei der Produkt-Vermarktung, das professionelle Vertragsmanagement für Endkunden und unsere selbst entwickelte Lotenik-App für Verwalter und deren Mitarbeiter machen Lotenik media zum idealen Partner für Immobilienverwaltungen, Wohnungseigentümer und Bewohner von Mehrfamilienhäusern.



Detlef Wendling

Geschäftsführer



Christian Siebert

Bereichsleiter
Immobilienwirtschaft

Lotenik media GmbH

Emser Straße 9 · 10719 Berlin
Tel.: +49 (0) 30 – 555 704 37-0 · E-Mail: info@lotenik.de
www.lotenik.de





Christopher Rautenberg

Managing Director



Dr. Christian Klein

Managing Director

metrofibre GmbH

metrofibre ist ein junger, dynamischer Projektentwickler mit dem Ziel, **die Digitalisierung und den urbanen Glasfaserausbau** voranzutreiben.

Das metrofibre-Konzept: ein bis dato einzigartiges Partnerschaftsmodell

metrofibre entwickelt, finanziert, baut und betreibt passive Dark-Fibre-Netze und bringt so hochleistungsfähige digitale Infrastruktur in den urbanen Raum. Basis des innovativen Konzepts sind Joint-Ventures zwischen Städten, Investoren und metrofibre als Projektentwickler. Kommunen haben so die Möglichkeit, sich über eine Beteiligung Mitspracherechte zu sichern, die Finanzierung erfolgt trotzdem rein privatwirtschaftlich durch Infrastrukturinvestoren. metrofibre baut das Netz und vermarktet die passive Infrastruktur an Internet Service Provider (ISPs). Dabei übernimmt metrofibre die Steuerung und Koordination entlang der gesamten Wertschöpfungskette.



Die Basis: ein zukunftssicheres, hochleistungsfähiges Glasfasernetz

Der Ausbaustandard von metrofibre sieht mindestens ein dediziertes Glasfaserpaar pro Haushalt vor, sodass ungeteilte Bandbreite und langfristig maximale Down- und Uploadgeschwindigkeiten realisiert werden können. Diese P2P-Architektur hebt sich deutlich vom Marktstandard ab.

Erstes Projekt „ruhrfibre“ mit der Stadt Essen gestartet

Mit ruhrfibre ist 2022 das erste metrofibre-Projekt an den Start gegangen. In einer engen Partnerschaft zwischen metrofibre, der Stadt Essen und dem Infrastruktur-Investor DIF Capital Partners werden in den kommenden Jahren rund 150.000 Haushalte, Unternehmen, Krankenhäuser und öffentliche Gebäude mit echten Glasfaseranschlüssen (FTTH) versorgt. Die Stadt Essen ist über ihre Tochtergesellschaft, die Essener Versorgungs- und Verkehrsgesellschaft GmbH (EVV), an der Netzgesellschaft ruhrfibre beteiligt. Der Glasfaserausbau erfolgt in enger Kooperation mit der Stadt und kommunalen Unternehmen, um bestehende Infrastrukturen wie Leerrohrtrassen, Abwasserkanäle und U-Bahn-Schächte sinnvoll zu nutzen und Baustellen zu vermeiden.



metrofibre GmbH

Graf-Adolf-Straße 14 · 40212 Düsseldorf
E-Mail: info@metrofibre.de
www.metrofibre.de

NGN IT Solutions GmbH

Wir, die NGN IT Solutions, sind seit unserer Gründung 2017 in der ITK-Beratung und Softwareentwicklung tätig. Durch unsere langjährige Praxiserfahrung bei großen FTTH-Projekten haben wir uns auf die Dokumentation des Infrastrukturbaus spezialisiert und vermarkten Foto-GIS, das Fotodokumentationstool speziell für Projekte im Leitungstiefbau.

Foto-GIS ist die Komplettlösung für die Fotodokumentation und kann im gesamten Projektzyklus im Infrastrukturbau eingesetzt werden. Per Smartphone App werden Fotos im Feld aufgenommen und vor dem Upload in die Cloud mit den wichtigsten Metadaten versehen. Die Bedienung der App ist bewusst benutzerfreundlich und intuitiv gehalten. Der Innendienst kann die Aufnahmen dann live über die Web-Oberfläche einsehen und somit den Projektfortschritt mitverfolgen. Heruntergeladene Bilder

sind natürlich im korrekten Format für die Abgabe beim Fördermittelgeber.

Da wir uns auf die Dokumentation von Bundesförderprojekten spezialisiert haben, stehen wir ausführenden Unternehmen auch als Partner in der Dokumentation zur Verfügung. Zudem liefern wir individuelle App- (iOS, Android und WEB) und GIS-Lösungen an unsere, auch internationale, Kunden. Derzeit forschen wir unter anderem intensiv am Thema Vermessung und den Möglichkeiten, die sich hier für uns ergeben können.

Zusätzlich arbeiten wir aktiv bei großen deutschen Netzbetreibern an verschiedenen Softwarelösungen für interne ITK-Systeme und Serverfarmen und stehen Firmen beratend bei Ausbau- und Entwicklungs- sowie Migrationsprojekten zur Seite. Für diese Projektarbeit haben wir uns ISO 22301 zertifizieren lassen.



Gunnar Gröschel

Geschäftsführer



Piotr Duma

Geschäftsführer

NGN IT Solutions GmbH

Foto-GIS
digital photo documentation

Nie wieder Foto-Chaos und verlorene Protokolle!

- Prozessoptimierung
- Softwareentwicklung (iOS & Android)
- Fotodokumentationssoftware

www.ngn-itsolutions.eu www.foto-gis.eu

NGN IT Solutions GmbH

Hauptstr. 15 · 97633 Aubstadt
Tel.: +49 (0) 97 – 61 800 49 71 · E-Mail: info@ngn-itsolutions.eu
www.ngn-itsolutions.eu · www.foto-gis.eu





Martin Kull

Geschäftsführer

Orange Business Germany GmbH

Orange Business ist die globale B2B-Sparte der Orange Group, Integrator digitaler Services und Netzbetreiber mit deutscher Niederlassung im hessischen Eschborn. Die Orange-Gruppe ist eines der weltweit führenden Telekommunikationsunternehmen mit rund 286 Millionen Kunden weltweit. Auf dem globalen Geschäftskundenmarkt ist Orange Business einer der großen Treiber der internationalen Digitalisierung von Unternehmen. Orange Business unterstützt Organisationen weltweit dabei, ihre internen Prozesse und Daten zukunftsfähig zu vernetzen. Dabei gibt es viele Aspekte zu beachten. Denn eine digitale Infrastruktur umfasst viele Bereiche: von Rechenzentren und Edge-Systemen vor Ort bis hin zu gemeinsam genutzten Cloud-Diensten. Orange Business deckt dabei sämtliche Bereiche im Sinne eines ganzheitlichen und kundenorientierten End-to-End Services ab. Die langfristige Konkurrenzfähigkeit seiner Kunden liegt Orange Business am Herzen. Deswegen erfindet sich das Unternehmen immer wieder neu und macht kontinuierliche Innovation zum Kern der Zusammenarbeit mit seinen Kunden.

End-to-End Digitalisierung mit Orange Business

Dabei nutzt das Unternehmen seine Konnektivitäts- und Systemintegrations-

expertise in der gesamten digitalen Wertschöpfungskette und unterstützt damit global agierende Konzerne in den verschiedensten Bereichen auf ihrem Weg in die Zukunft. Dazu zählen Software Defined Networks, Multi-Cloud, Datenmanagement und KI, Smart Mobility und Cybersecurity. Das Unternehmen, dem bereits mehr als 3.000 multinationale Organisationen weltweit vertrauen, begleitet seine Kunden dabei sicher und kompetent durch alle Phasen des Datenlebenszyklus – angefangen bei der Erfassung über den Transport, die Speicherung und Verarbeitung bis hin zur Analyse und gemeinsamen Nutzung der Daten.

„Wir helfen unseren Kunden dabei, die optimale Arbeitsumgebung für ihre Mitarbeiter zu schaffen und die Effizienz ihrer internen Prozesse zu fördern“, erklärt Martin Kull, Managing Director DACH & Eastern Europe. „Unser breites Lösungsportfolio und unser umfassendes Ökosystem von Technologiepartnern sorgen dafür, dass unseren Kunden stets die bestmögliche Lösung für ihre spezifischen An- und Herausforderungen zur Verfügung steht. Dabei nutzen wir unsere Beratungskompetenz, unsere langjährigen Erfahrungen als Infrastruktur- und Systemintegrator sowie unsere umfangreichen Support Services.“



Business

Orange Business Germany GmbH

Rahmannstraße 11 · 65760 Eschborn
Tel.: +49 (0) 6196 – 962-0
www.orange-business.com

smart[HR] SOLUTIONS

smart[HR] SOLUTIONS ist eine spezialisierte Personalberatung für die Telekommunikationsbranche. Wir unterstützen Unternehmen der Branche dabei, über unser langjähriges Branchen-Know-how und unser umfassendes Kandidatennetzwerk schnell die passenden Fach- und Führungskräfte zu finden. Zu unseren Kunden zählen Telekommunikationsunternehmen bis zu einer Unternehmensgröße von 5.000 Mitarbeitern, spezialisierte Service Provider sowie Cloud- und IT-Security-Anbieter.

Personalberater Michael Smuda:

„Ich bin seit 2011 als selbstständiger Personalberater für die TK-Branche tätig. Vorher habe ich über 10 Jahre praktische Erfahrung im Mittelstands- und Großkundenvertrieb sowie im Wholesale Business bei namhaften internationalen Telekommunikationsunternehmen gesammelt. Ich habe in dieser Zeit bemerkt, dass mich die Dynamik und der stetige Wandel der Branche, insbesondere die Rolle der Telekommunikation als „Enabler“ für Digitalisierung, sehr fasziniert. Während der ersten Jahre meiner Selbstständigkeit habe ich daher meine Personalberatung mit Spezialisierung auf die TK-Branche erfolgreich ausgerichtet. Die Mitgliedschaft im VATM stellt für mich eine weitere Evolutionsstufe in meiner Spezialisierung auf die TK-Branche dar.

Meine Kunden profitieren bei der Besetzung ihrer offenen Positionen von meiner fachliche Expertise der zu besetzenden Stellen, meiner langjährigen Branchenerfahrung und meinem umfassenden Kandidatennetzwerk. Mit einer Mitgliedschaft im VATM erhoffe ich mir bessere Erkenntnisse der Herausforderungen der Branche, um dadurch für eine bessere Wertschöpfung in der Zusammenarbeit für meine Kunden sorgen zu können.

Ich beschäftige mich seit vielen Jahren intensiv mit Themen wie Employer Branding, Talent Acquisition und Eignungsdiagnostik. Als zertifizierter Eignungsdiagnostiker (BIG FIVE) und langjähriger Personalberater verfüge ich zudem über ein hervorragendes Netzwerk zu führenden Eignungsdiagnostikern in Deutschland. Diese ziehe ich projektbasiert, z.B. bei der eignungsdiagnostischen Auswahl von hochrangigen Führungskräften, mit hinzu, um für meine Kunden den bestmöglichen Auswahlprozess zu gestalten. Für mich steht eine objektive Kandidatenbewertung zur Erreichung des Besetzungsziels im Zentrum meiner Dienstleistung. Seit der Gründung von smart[HR] SOLUTIONS im Jahr 2011 konnte ich so über 300 Positionen erfolgreich besetzen.“



Michael Smuda

Managing Partner

smart[HR] SOLUTIONS

Personalberatung Michael Smuda (Managing Partner)

Im Technologiepark Eurotec Rheinpreussen · Eurotec-Ring 15 · 47445 Moers
Tel: +49 (0) 176 – 32 86 35 74 · E-Mail: msmuda@smarthr.de · www.smarthr.de

smart [HR]



Max Scherer

Country Manager DACH

Praxedo GmbH

Praxedo ist ein europäisches Softwareunternehmen, das sich auf die Digitalisierung von Field Service Prozessen spezialisiert hat. Die cloudbasierte Lösung kommt in unterschiedlichen Branchen zum Einsatz und hat ihren Ursprung in der Telekommunikation. Über 15.000 Techniker werden mittels Praxedo für unterschiedliche Anwendungsfälle im FTTH-Ausbau und in der Wartung des Telekommunikationsnetzes disponiert. Die Lösung findet insbesondere dann ihre Anwendung, wenn gehobene Dispositionsanforderungen auf detaillierte Protokollierung und Dokumentationsanforderungen vor Ort treffen.

Seit 2016 ist Praxedo zum sechsten Mal in Folge im Gartner Magic Quadrant für Field Service Management gelistet und gehört damit zu den weltweit wichtigsten Playern im Markt. Praxedo ist eine Field Service Management Software aus der Telekommunikationsindustrie für die Telekommunikationsindustrie. Die Lösung eignet sich insbesondere für das hochvolumige Geschäft der Netzebene 3 & 4 im FTTH-Ausbau.

Netzbetreiber und Baufirmen profitieren von:

- Optimaler Organisation der Einsatzplanung

- Echtzeit-Daten aus dem Feld zur Messung aller relevanten KPIs
- Automatisierten Kommunikationsflüssen

Praxedo verfügt über zwei ineinandergreifende Module:

Disponenten verwenden die Praxedo Weboberfläche, um die Planung und Nachverfolgbarkeit von Einsätzen zu optimieren. Das kann die Steuerung von internen Technikern aber auch von Nachunternehmern implizieren. Durch die stetige Synchronisation mit dem Techniker stehen Daten und Rückmeldungen aus dem Feld in Echtzeit zur Verfügung.

Gleichzeitig verwenden Außendiensttechniker oder Mitarbeiter der Subunternehmer Praxedo auf einer offlinefähigen mobilen App, um in Echtzeit mit der Disposition zu kommunizieren und digitale Serviceberichte zu senden, die mit Fotos, Videos, digitalen Signaturen, Barcodes und GPS-Koordinaten angereichert sind.

Mit einer kurzen Implementierungszeit können somit unter anderem Kommunikationsflüsse optimiert und automatisiert werden, Key-Performance-Indikatoren in Echtzeit erhoben und die Kundenzufriedenheit gesteigert werden.

TP-LINK Deutschland GmbH

TP-Link ist einer der weltweit führenden Anbieter von Netzwerktechnik und Smart-Home-Geräten. Das Unternehmen wurde 1996 in Shenzhen, China, gegründet und ist mittlerweile in über 170 Ländern tätig. In Deutschland in Düsseldorf ansässig, hat sich das Unternehmen einen Namen als innovativer Anbieter von qualitativ hochwertigen und erschwinglichen Netzwerkgeräten gemacht und bietet ein umfangreiches Portfolio von Produkten und Lösungen für den Heim- und Unternehmensbereich.

Im Bereich der Netzwerktechnik bietet TP-Link eine umfangreiche Produktpalette an, liefert weltweit Lösungen für die verschiedenen Breitband-Anschlüsse und unterstützt die in Deutschland gängigen Übertragungstechnologien, z.B. VDSL, GPON und XGSPON.

Auch als führender Anbieter von WLAN-Technologien hat sich TP-Link etabliert und bietet eine breite Palette von WLAN-Routern, Access Points und Mesh-Systemen an, um den Bedarf an drahtlosen Netzwerken in Haushalten und Unternehmen zu erfüllen. TP-Link ist auch bekannt für seine Powerline-Produkte, die es den Nutzern ermöglichen, ihr Netzwerk über das vorhandene Stromnetz zu erweitern und eine stabile Internetverbindung zu erhalten.

Zudem hat TP-Link in den letzten Jahren seine Stellung im Smart Home-Bereich gestärkt und bietet eine große Range von intelligenten Geräten an, darunter Smarte Steckdosen, WLAN-Lichtschalter, Smarte LED-Lampen, Smarte Kameras und vieles mehr. Die hauseigene Tapo-App ermöglicht es Nutzern, ihre Smart Home-Geräte von überall aus zu steuern.

TP-Link legt großen Wert auf innovative Technologien und Design und entwickelt seine Produkte ständig weiter, um den Kunden die bestmögliche Erfahrung zu bieten. Das Unternehmen ist auch auf die Bereitstellung exzellenter Kundendienstleistungen fokussiert und bietet eine umfangreiche Online-Support-Datenbank, eine 24/7-Telefonsupport-Hotline und einen Online-Chat-Support an, um Kunden bei der Lösung ihrer Netzwerk- und Smart-Home-Probleme zu unterstützen.

Für die Betreuung und Bereitstellung von einem für die Internet Service Provider in Deutschland exklusiv zusammengestellten Produkt-Portfolios arbeitet ein Team aus Sales Managern, Product Managern, Field Application Engineers und Marketing Managern, um einen persönlichen und umfangreichen Sales-Service zur Verfügung zu stellen. Wir freuen uns sehr auf die Zusammenarbeit mit dem VATM und stehen für alle Fragen bereit.



Spectre Cai

Country Manager DE & AT



Michael Scheider

Business Development
Manager ISPs

TP-Link Deutschland GmbH

Am Trippelsberg 100 · 40589 Düsseldorf
Tel.: +49 (0) 211 – 87 55 1 00 · E-Mail: isp.de@tp-link.com
www.tp-link.com/de





Jens Prautzsch

CEO

Unsere Grüne Glasfaser GmbH & Co. KG

Unsere Grüne Glasfaser (UGG) ist ein 2020 gegründetes deutsches Unternehmen mit Sitz in Ismaning, Bayern. Das bundesweit agierende Glasfaserinfrastruktur-Unternehmen ist ein Joint Venture aus Allianz und Telefónica. Wir implementieren flächendeckend moderne, umweltschonende FTTH-Glasfasernetze in ländlich geprägten Regionen in ganz Deutschland – für mehr Lebensqualität und die Aussicht auf eine innovationsreiche Zukunft.

Was macht uns besonders?

Durch den **eigenwirtschaftlichen Ausbau** unseres Netzes entstehen für Kommunen und Steuerzahler:innen keinerlei Kosten. Auch entfallen lange Förder- und Genehmigungsanträge – so kann zügig mit dem Ausbau begonnen werden.

Der Unterzeichnung der Absichtserklärung folgt unmittelbar der Projektplanungsbeginn. Es ist **keine Nachfragebündelung** (Mindestvermarktungsquote) erforderlich – Glasfaser wird also unabhängig von der Quote verlegt.

Was ist das Geschäftsmodell von UGG?

UGG stellt als neutraler **Anbieter** seine FTTH-Infrastruktur Internetanbietern zur Verfügung, die Endkund:innen High-speed-Internet zu den besten Konditionen anbieten. Damit sind auch mittel-

fristig attraktive und innovative Services gesichert. Wir sind offen für die Zusammenarbeit mit allen interessierten Internetanbietern und lokalen Versorgungsunternehmen.

Unsere Grüne Glasfaser steht für:

Kompetenz – Dank langjähriger Erfahrung von Management und Mitarbeitenden im Glasfaserausbau und TK-Sektor steht uns alles zur Verfügung, was wir zur Zielerreichung benötigen.

Planung mit Weitblick – Umweltbewusstes Handeln, die Ermöglichung regionaler Entwicklung sowie die Etablierung eines neutralen Netzes sind für uns essenziell.

Wirtschaftswachstum – Mit einem leistungsstarken Glasfasernetz steigt die Attraktivität Ihrer Region als Standort mit industriellen und wirtschaftlichen Entwicklungsmöglichkeiten.

Verlässlichkeit – Auf uns können Sie zählen: Mit Telefónica und Allianz im Rücken haben wir alle nötigen Ressourcen, um die Optimierung Ihrer digitalen Infrastruktur voranzutreiben.



Unsere Grüne Glasfaser GmbH & Co. KG

Adalperostr. 82-86 · 85737 Ismaning
Tel.: +49 (0) 800 – 410 1 410 · E-Mail: info@unseregrueneglasfaser.de
www.unseregrueneglasfaser.de

Vattenfall Eurofiber GmbH

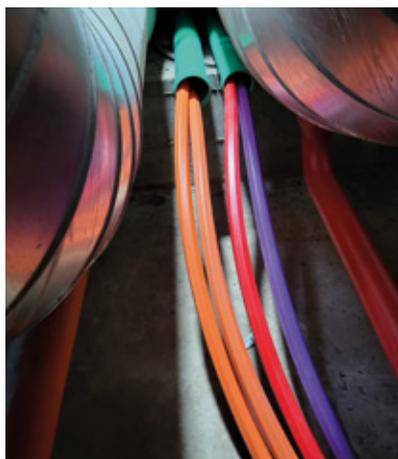
„Wir verbinden Berlin mit der digitalen Zukunft und machen die Hauptstadt zur Smart City!“

Das ist Anspruch und gleichzeitig Ziel der Vattenfall Eurofiber GmbH. Mit dem Ausbau eines hochleistungsfähigen Glasfasernetzes in Berlin kommt Vattenfall Eurofiber diesem Ziel jeden Tag einen Schritt näher. Das 2021 gegründete Joint Venture aus Vattenfall und Eurofiber nutzt die Kompetenzen eines etablierten TK-Unternehmens und hat Zugang zu einer einzigartigen Tunnel-Infrastruktur. Dadurch ist beim Glasfaserausbau kein Tiefbau notwendig und auch andere Belastungen, wie Baulärm, können so gering wie möglich gehalten werden.

Bis 2026 sollen durch Vattenfall Eurofiber mehr als 500.000 Berliner Haushalte und Unternehmen einen Zugang zum Glasfasernetz bekommen. Dafür nutzt das Unternehmen sowohl einen Anschluss an die bestehende Hausinfrastruktur als auch den direkten Anschluss in die Wohnung. Das neue Glasfasernetz bietet gegenüber bestehenden Infrastrukturen wie Kupfer oder Koaxial eine schnellere und überlegene Verbindung. Die Vattenfall Eurofiber bietet als reiner Infrastrukturdienstleister kein eigenes Endprodukt an. Dank der diskri-

minierungsfreien Vermarktung steht es allen Internetanbietern via Open Access offen, das Glasfasernetz zu nutzen und ihre Produkte zu vermarkten. Für Endkund:innen bedeutet dies weiterhin, wählen zu können. Eine Win-win-Situation für alle, die keine Fiktion mehr ist. Mitte 2023 werden sich schon 100.000 Berliner Haushalte über Highspeed-Internet freuen können.

Aus diesem Grund ist Vattenfall Eurofiber Partner der Gigabit-Strategie des Landes Berlin und setzt sich mit der Berliner Verwaltung für ein effizientes Genehmigungsverfahren und eine kooperative Bau- und Projektumsetzung ein. So unterstützen beide den eigenwirtschaftlichen Glasfaserausbau in Berlin und kommen dem Ziel einer Smart City immer näher.



Marco Sick

CEO



Arian de Korte

COO

Vattenfall Eurofiber GmbH

Hedwig-Dohm-Straße 2 · 10829 Berlin
E-Mail: contact@vattenfall-eurofiber.com
www.vattenfall-eurofiber.de



Detlef Eppig

Geschäftsführer

Verizon Deutschland GmbH

Verizon ist einer der weltweit führenden Anbieter von Technologie- und Kommunikationsdiensten. Die Verizon Deutschland GmbH ist eine Gesellschaft mit beschränkter Haftung mit Sitz in Dortmund. Ihre Muttergesellschaft ist die Verizon Communications, Inc. (NYSE, Nasdaq: VZ). Mit Hauptsitz in New York City und Niederlassungen auf der ganzen Welt erwirtschaftete Verizon im Jahr 2022 einen Umsatz von 136,8 Milliarden US-Dollar. Das Unternehmen bietet Daten-, Video- und Sprachdienste und -lösungen auf seinen preisgekrönten Netzwerken und Plattformen an und erfüllt damit die Nachfrage der Kunden nach Mobilität, zuverlässiger Netzwerkkonnektivität, Sicherheit und Kontrolle.

Verizon stellt seit mehr als 30 Jahren die kritische Infrastruktur und Lösungen bereit, die Unternehmen mit ihren Kunden verbinden. Wir verfügen über eine globale Präsenz mit zehn Network Operations Centern und neun Security Operations Centern auf der ganzen Welt und einer Abdeckung von über 185 Ländern. Unser Überblick über einen großen Teil des weltweiten Datenverkehrs ver-

schafft uns einen Vorteil, wenn es darum geht, Informationen für Sie zu nutzen. Wir halten mit der sich schnell verändernden Natur von Cyber-Bedrohungen Schritt, indem wir täglich mehr als 1 Million Sicherheitsereignisse in unseren globalen Network Operations Centern und Security Operations Centern analysieren. Und seit über einem Jahrzehnt stellen wir unser Wissen in Form von Vordenkerberichten wie dem Verizon Data Breach Investigations Report zur Verfügung.

Verizon betreut 99 % der Fortune-500-Unternehmen und 90 % der DAX-40 Unternehmen. Unter anderem stellt das Unternehmen globale Netzwerke für Bayer und SAP bereit. Wir werden von führenden Marktforschungsunternehmen wie Gartner für unsere führende Rolle bei Managed Network Services und für unsere IoT Services anerkannt.

Lernen Sie uns gern vom 17.-21. April auf der Hannover Messe in Halle 15, Stand H17 bei einer Tasse richtig guten Kaffee näher kennen.

WINGAS GmbH

Als Teil der **SEFE** (Securing Energy for Europe GmbH) nimmt **WINGAS** eine Schlüsselrolle für die deutsche und europäische Gasversorgung ein. Zu den Hauptgeschäftsfeldern der SEFE Gruppe gehören die globale Beschaffung, der Handel und Vertrieb, der Transport und die Speicherung. Zudem betreibt WINGAS ein eigenes, quer durch Deutschland führendes **leistungsfähiges Glasfasernetz**, das im Wesentlichen parallel zum Hochdruck-Erdgasleitungsnetz verlegt wurde. Der Lichtwellenleiter („LWL-“) Bereich verfügt insgesamt über ein festes Portfolio von rund **8.500** Kilometern. Ergänzt wird es durch rd. **200 Technik-/Stellflächen-Standorte**, in der Ausprägung als Repeater und/oder PoP-Lokation. Zu unseren Kunden gehören Telekommunikationsunternehmen, Carrier, Internet Service Provider, Stadtwerke und Industriebetriebe wie auch internationale Telekommunikations-Gesellschaften.

Unser leistungsfähiges Glasfaser-Netz verbindet Sie als Kunde mit allen relevanten Wirtschaftsräumen. Für Unternehmen, die sehr große Datenmengen transportieren, ist die Anmietung einer **unbeleuchteten Faser (Dark Fiber)** von großem Vorteil. Dabei profitieren Sie von einer modernen Infrastruktur, einer hohen Verfügbarkeit sowie von einer sicheren, schnellen Datenübertragung. Sie kön-

nen paarweise ungenutzte Fasern mieten und mit Ihrer eigenen Technik Netze aufbauen. Dafür stellen wir bundesweit Technik-Standorte und Mietflächen zur Verfügung.

Viele Regionen sind noch nicht an die bundesweiten Highspeed-Netze angeschlossen. Wir bieten regionalen Internetdienstleistern, Anbietern von Telekommunikationsdienstleistungen, Stadtwerken etc. die Möglichkeit, ihre lokalen Netze an den „**Highspeed-Backbone**“ der WINGAS anzuschließen. So können Ihre privaten und gewerblichen Kunden mit schnellen Internet-Anschlüssen bedient werden. Stichleitungen von unserem Backbone zum nächstgelegenen Kabelverzweiger sorgen für einen schnellen Zugang. Dank dieser „Auffahrt“ auf unsere Datenautobahn können Sie mit eigenen Glasfasernetzen Ihren Kunden maßgeschneiderte Konzepte anbieten – eine wesentliche Voraussetzung für die Weiterentwicklung der Städte und Kommunen.

Neugierig? Kommen Sie gerne auf uns zu: www.wingas-lwl.de



Thomas Böhlert

Leiter Marketing Assets



WINGAS GmbH

Königstor 20 · 34117 Kassel
Tel.: +49 (0) 561 – 998 58-1446 · E-Mail: info_lwl@wingas.de
www.wingas-lwl.de



Starker Verband für einen starken Wettbewerb

Ihr Geschäftsmodell steht im Mittelpunkt

Die Mitgliedsunternehmen des VATM versorgen 80 Prozent aller Festnetzkunden und nahezu alle Mobilfunkkunden außerhalb der Telekom. Außerdem steht der VATM für Investoren. Rund 50 Milliarden Euro sollen in den nächsten Jahren in den Glasfaserausbau investiert werden. Der VATM ist wichtigster Ansprechpartner für die Interessen der Branche – und auch Ihrer Interessen. Der VATM unterstützt nicht nur etablierte Marktteilnehmer, sondern vor allem junge Unternehmen bei der erfolgreichen Entwicklung ihrer Geschäftsmodelle und ihrer unternehmerischen Möglichkeiten im deutschen Markt.

Unser Netzwerk ist Ihre Stärke

Der VATM bildet ein großes Netzwerk von Unternehmen, in das Sie sich mit voller Kraft und unserer Hilfe einbringen können. Sie profitieren aber auch unmittelbar von unseren hervorragenden Kontakten in die Politik, in die Wissenschaft und Medien. Unsere Geschäftsstellen in Berlin, Brüssel und Köln vermitteln Ihnen Kontakt zu den

Entscheidungsträgern sowohl auf nationaler als auch auf europäischer Ebene. Auch in Washington verfügt der VATM über ein ausgezeichnetes Netzwerk in den Bereichen Finanzen, Wirtschaft und Regulierung.

Wettbewerb verbindet

In unserem Verband finden Sie die richtigen Geschäftspartner. Der VATM vereint Investoren, Anbieter und Nachfrager auf allen Wertschöpfungsebenen: von Infrastrukturausbau, Netzbetrieb, Teilnehmerzugang sowie Service-Providing über Technologieausrüstung und Dienstleistungen bis hin zu Unternehmen an den Schnittstellen zu den Bereichen Energie und Versorgung.

Wollen auch Sie mit Ihrem Unternehmen Mitglied im VATM werden?

Dann sprechen Sie uns an!

GREENL

Besucher:
42.890
auf der
VATM-Website



Vernetzt:
65+
Gespräche mit
Abgeordneten &
Ministerien

Positioniert:
85+
Stellungnahmen
und Studien

SOUTH
AMERICA

Informiert:
2.700
News und Fakten
für die Branche

Initiiert:
30+
digitale Events,
Workshops und
Sitzungen ...

... mit über
1.500
teilnehmenden
Entscheidern

ATLANTIC
OCEAN

INDIAN
OCEAN

**Kennzahlen,
für die wir stehen**

11

NR



Hauptstadtbüro:

Reinhardtstr. 31 · 10117 Berlin
Tel.: +49 (0) 30 – 505 615-38
Fax: +49 (0) 30 – 505 615-39

Geschäftsstelle:

Frankenwerft 35 · 50667 Köln
Tel.: +49 (0) 221 – 376 77-25
Fax: +49 (0) 221 – 376 77-26

Europabüro:

Rue de Trèves 49-51
1040 Brüssel
Tel.: +32 (0) 2 – 446 00 77